

Vuoden 2024 Myyntihenkilö, Ville Sipponen



Hämeen Myynnin ja markkinoinnin ammattilaiset ry:n hallitus on valinnut vuoden 2024 Myyntihenkilöksi Ville Sipponen.

Ville on Hämeen MMA:n ensimmäinen vuoden myyntihenkilö Päijät-Hämeen ja Kanta-Hämeen yhdistysten yhdistymisen jälkeen.

Villen stooria:

Koulutustaustani kuuluu autoasentajan koulutus ja kauppaopiston suoritus 1987 – 1990, erikoistumisena sen ajan ATK, nykyisin puhutaan IT:stä.

Kokeiltuani aikani tuota ”koodaajan” roolia huomasin nopeasti, että

tällainen ekstrovertti ei kyllä tuohon hommaan sovi ollenkaan.

Kauppaopistosta löysin ensimmäisen avopuolison ja tyttäreni syntyi 1991 ja poika 1993.

Kuin taivaanlahjana minulle tarjoutui paikka Goodyearilla maahantuojan palvelukseen. Aloitin hommat ensin puhelinmyyjänä, mutta silloinen esimieheni huomasi kykyni ja siirryin nopeasti aluemyyntipäälliköksi. Yhtäkkiä huomasin vastaavani takuuasioista, SAP-koulutuksesta (sisäisestä) ja lopulta toimin myös markkinointipäällikkönä ja vastasin osin tuotepäällikön roolista. No, aina kaikki ei mene kuin elokuvissa ja sain ”lähteä” Pohjoismaisen organisaatiomuutosten myötä.

Kauaa en levännyt laakereillani, kun pääsin perheyritykseen Motoralille vuonne 2002. Entisen opiskelukaverin kanssa laitettiin autojen erikoisvannemarkkinat uuteen uskoon ja tehtiinkin lähtemätön vaikutus Suomen vannemarkkinoille. Tässä kohtaa olinkin jo ehtinyt nopeana kaverina erota kertaalleen ja huomasin kasvattaneeni lapsilukua kahdella. Poika syntyi 1999 ja tytär 2001.

En ole koskaan pelännyt haasteita ja kun 2005 minua kysyttiin myymään talopaketteja, niin parin viikon mietinnän jälkeen olinkin jo täysin uusissa kuvioissa. Sitä ilotulitusta kesti kolme vuotta ja Lohjan alueella lienee ”arkkitehti” Sipposen suunnittelemlia taloja vähintäänkin kymmenen eri näköistä ja kokoista taloa. Se oli opettavaa aikaa, kun tajusi kuinka paljon täytyy nähdä vaivaa sen euron eteen ja mikä on asiakkaalle tärkeintä. Se on LUOTTAMUS!

Lama iski talokauppaan 2008 ja onneksi en ollut polttanut siltoja Motoraliin, vaan minut otettiin lämpimästi vastaan samoihin hommiin. Vannekauppa kuitenkin lakkautettiin Motoralin osalta ja olen tainnut syntyä onnellisten tähtien alla, kun ”head huntteri” otti yhteyttä ja kyseli kiinnostusta energia-alalta. Loppu onkin yhtä ilotulitusta. Aloitin Gasumilla myyntipäällikön virassa 2016 ja olen nähnyt energia-alan muutokset, niin hyvinä kuin huonoina hetkinä.

Itsestäni vielä hieman. Olen urheillut koko ikäni ja turha varmaan sanoa, että kun on yli 60 v, on syytä pitää itsestä ja läheisistä hyvää huolta.

Molemmat lonkat vaihdettiin yhdellä kertaa Kanta-Hämeen Keskussairaalassa 11/2021.

Harrastuksista läheisimmät on golf, pyöräilen ympäri vuoden keskimääräisesti 2500 km. Sähköavusteisella fillarilla on mukava ajella. Suosittelen sitä kyllä kaikille ja jos työnantaja tarjoaa sen etuna, niin sehän on paras tapa hommata hyvä fillari.

Kiitos MMA:n meillä on talviaikana keilailua ja hyvä porukka onkin.

Pikkuisen mopon hommasin joku vuosi sitten ja sillä tulee välillä huristeltua.

Nykyisin elän itsekseni täällä Hämeenlinnassa ja olen onnellinen ”fafa” yhdelle pojanpojalle.



Onnittelut vielä Vilelle! t. Marko